



Центр сертифицированного обучения

Учебный Центр «Двинской» – ИП Филатов И.В.

Лицензия №6347 от 10.10.2016 выдана Министерством образования и науки.

ИНН 290124378454

Тел. (8182) 69-68-14

Моб. +7 902 1968854

Г. Архангельск, ул. Урицкого, д.17, оф. 408

Сайт www.ucdvinskoy.ru

Email: dvinskoy@mail.ru

КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

Курс: 1С "Управление Торговлей 8" редакция 11.4/10.3

Данный курс рассчитан на пользователей, которым необходимо научиться эффективно работать с программой «1С: Управление торговлей 8». Слушатели получают знания, навыки и методические указания по грамотной постановке учета в торговой организации с помощью этого приложения.

В число задач «1С: Управление Торговлей 8», входит:

- Приобретение обучающимися знаний о программе «1С: Управление торговлей 8» системы «1С: Предприятие»;
- Управление сделками;
- Заполнение базы данных информацией о структуре и типе деятельности торговой организации;
- Управление взаимодействиями (CRM)
- Ценообразование, вычисление наценок и скидок;
- Определение порядка взаимных расчетов с противоположной стороной по договору;
- Координирование хранения и приобретения товаров;
- Правила и документооборот закупками
- Координирование оптовой торговли;
- Координирование розничной торговли;
- Регулирование движения денежных средств;
- Составление плана по закупкам и продажам;
- Разбор деятельности торговой организации;
- Совместная работа с программой «1С: Бухгалтерия 8».
- Управление складом

После того, как курс обучения будет закончен, слушатели смогут:

- Грамотно использовать функциональные возможности программы;
- Уверенно владеть практическими навыками об учете всех торговых операций;
- Контролировать все значимые элементы учёта;
- Уверенно владеть инструментарием программы

Занятия проводятся с 09:00, до 21:00, в будние дни, в удобное для слушателя время, продолжительность одного занятия от 2 до 4 ак. часа те от 90 до 180 минут. График занятий выбирает слушатель. Продолжительность программы курса, если занятия проводятся индивидуально или в группе из 2-6 человек 32 ак. часа, обучение проводится до полного освоения слушателями материала курса и закрепления полученных навыков на практических занятиях. Так как когнитивные способности у разных слушателей могут отличаться, поэтому объём материала за одно занятие и темп изложения информации подбирается индивидуально для каждого слушателя (если индивидуальное обучение), таким образом общее фактическое количество часов вариабельно, в среднем от 20 до 40 (стоимость курса при этом не изменяется). Критерием завершения курса является выполнение слушателями контрольной самостоятельной работы, в которую включено отражение в хозяйственном учете всех основных операций в коммерческих организациях, правильно используя интерфейс программы.

Программа курса:

1. Назначение и основные функциональные возможности прикладного решения "1С: Управление торговлей 8" ред. 11

Обзор функциональных возможностей прикладного решения

Новые технические решения

2. Начальные навыки работы с конфигурацией

Установка и запуск прикладного решения

Администрирование

Работа пользователя

Работа пользователя

Основные объекты конфигурации

Работа со справочниками, документами, списками и журналами документов, отчетами

Сервисные возможности

3. Начальная настройка системы

Настройка параметров учета

Ведение информации о структуре предприятия (организации, физических лицах, банковских счетах, кассах организации, подразделениях, складах предприятия)

Ведение списка номенклатуры

Ведение списка партнеров, контрагентов, контактных лиц

Ведение списка сегментов

Ведение базовых классификаторов

4. Ценообразование

Объединение товаров в ценовые группы

Формирование правил расчета цен

Установка цен

Формирование прайс-листа

Назначение скидок

5. Ввод начальных остатков

6. Правила и документооборот закупок

Торговые соглашения с поставщиками

Регистрация цен и условий поставок товаров поставщиков

Формирование и обработка заказов поставщикам

Оплата заказов поставщикам

Формирование документов поступления

Документооборот закупок с использованием ордерной схемы; учет товаров по характеристикам

Возврат товаров поставщикам

Анализ данных

7. Правила и документооборот продаж

Взаимодействия

Управление сделками

Типовые соглашения с клиентами

Индивидуальные соглашения с клиентами

Коммерческие предложения

Заказы клиентов

Оплата заказов клиентов

Формирование документов реализации

Документооборот продаж с использованием ордерной схемы, оперативный контроль запасов товаров на складах

Возврат товаров от клиентов

Анализ данных

8. Розничная торговля

Настройка структуры торговых точек

Настройка эквайринга

Продажи в автоматизированной торговой точке

Перемещение товаров

Схема документооборота продаж в АТТ

Продажи в неавтоматизированной торговой точке

Схема документооборота продаж в НТТ

Эквайринг

Анализ данных

9. Комиссионная торговля

Поступление товаров на комиссию, условия принятия на комиссию, поступление товара от комитента, продажа комиссионных товаров, составление отчета комитенту, расчеты с комитентом, возврат товаров комитенту

Передача товаров на комиссию, условия передачи на комиссию, передача товаров комиссионеру. Фиксирование отчета комиссионера, расчеты с комиссионером, возврат товаров комиссионером

Анализ данных

10. Товары организаций

11. Финансовый результат

Учет доходов предприятия

Учет расходов предприятия

Получение финансового результата

12. Обмен данными

Помощник создания обмена данными

Управление обменами данными

*Для конфигурации: «1С: Управление торговлей ред. 10.3» перечень тем значительно отличается.

Наименование курса	Количество слушателей	Стоимость курса
Управление Торговлей 8" редакция 11.2/10.3	1	12000
	2	10000
	3-7	8500

Руководитель УЦ «Двинской»



Филатов И. В.

